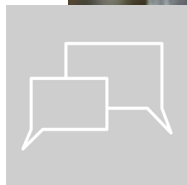
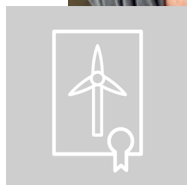
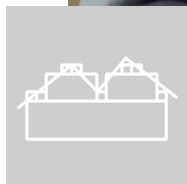


# Direktvermarktung



## Was hat sich mit dem revidierten Energiegesetz geändert und was bedeutet dies für Sie als Anlagebetreiber?

Seit dem 1. Januar 2018 ist das revidierte Energiegesetz in Kraft. Die Kostendeckende Einspeisevergütung (KEV) wurde bei bestehenden Anlagen ab 500 kW und bei neuen Anlagen ab 100 kW durch ein Einspeisevergütungssystem (EVS) mit Direktvermarktung abgelöst. Hierfür galt eine Übergangsfrist bis zum 1. Januar 2020.

Mit der Direktvermarktung entfällt die bisherige fixe Vergütung je erzeugter kWh. Stattdessen müssen Sie als Anlagebetreiber/Produzent Ihren erzeugten Strom am Markt zum jeweiligen Marktpreis verkaufen. Zusätzlich zu diesem Erlös aus dem Stromverkauf, erhalten Sie von der Pronovo AG (akkreditierte Vollzugsstelle) ein Bewirtschaftungsentgelt sowie eine technologiespezifische Einspeiseprämie (s. Grafik S. 3). Die Einspeiseprämie berechnet sich aus der Differenz zwischen dem bisherigen KEV-Vergütungssatz und einem Referenzmarktpreis.

Der Referenzmarktpreis wird vom Bundesamt für Energie (BFE) quartalsweise publiziert. Er entspricht dem Durchschnitt der Spotmarkt-Preise, die an der Strombörse swissix in einem Quartal, jeweils für den Folgetag (day-ahead), für das Marktgebiet Schweiz, festgesetzt werden.

Das Modell der Direktvermarktung hat zum Ziel, das EVS marktorientierter auszugestalten. Die Anlagebetreiber/Produzenten sind dabei nun selber für den Absatz ihres produzierten Stroms verantwortlich.

Mit dem neuen Modell besteht theoretisch die Chance, höhere Erträge als mit dem bisherigen KEV-Entgelt zu erzielen, in der Realität wird dies aber nur mit grösseren, sehr flexiblen Anlagen und zusätzlichem Aufwand (Fahrplanmanagement, Marktbeobachtung, Stromvertrieb etc.) möglich sein. Es besteht auch die Gefahr, dass der von Ihnen am Markt erzielte Preis tiefer ist, als der Referenzmarktpreis. Zudem sind Sie auch dem Ausgleichsenergieisiko ausgesetzt, d.h. den Differenzen zwischen Prognose (Fahrplan) und effektiv produzierter Strommenge.

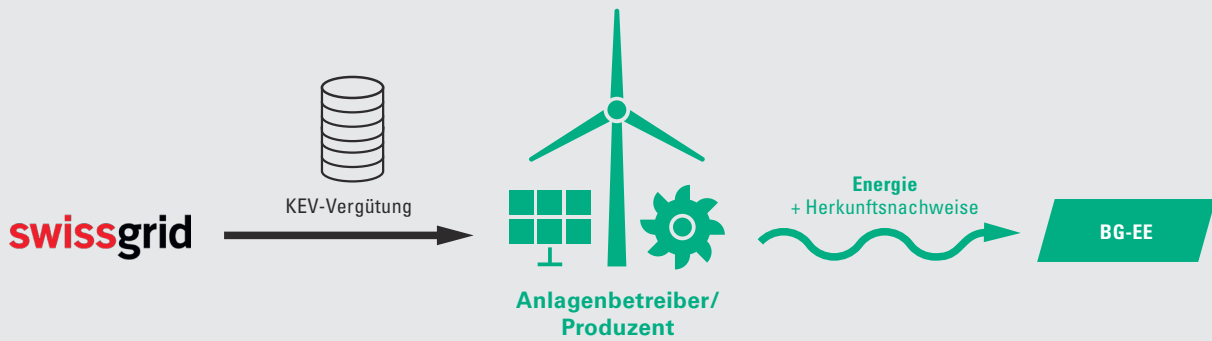


*«Entsorgung St.Gallen ist als öffentlich-rechtliches Unternehmen für die Bewirtschaftung von festen und flüssigen Abfällen zuständig und setzt sich für die Kreislaufwirtschaft und umweltgerechte Entsorgung ein. Unsere Finanzierung erfolgt durch kostenbasierte Gebühren und Beiträge, z.B. auch über die KEV-Einnahmen aus unserem Abwasserkraftwerk. Für die ab 2018 gesetzlich geforderte Direktvermarktung dieser Energie setzen wir auf die SN Energie.»*

Marco Sonderegger  
Unternehmensleiter Entsorgung St. Gallen  
[www.stadt-sg.ch](http://www.stadt-sg.ch)

## KEV-VERGÜTUNG

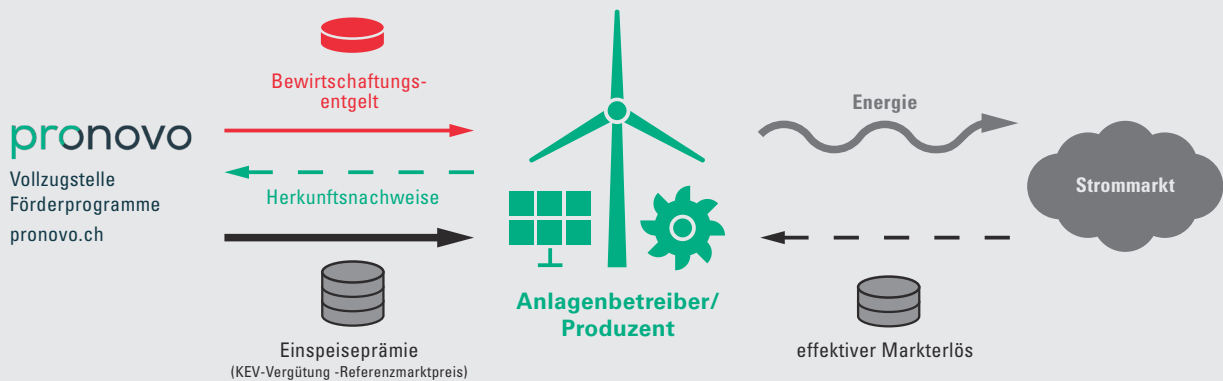
bis 31.12.2019



## DIREKTVERMARKTUNG

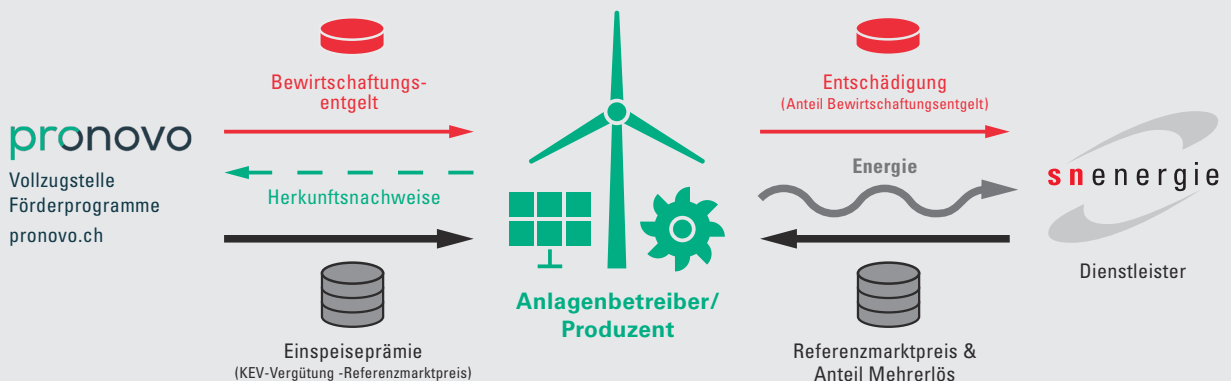
(Selbstständig)

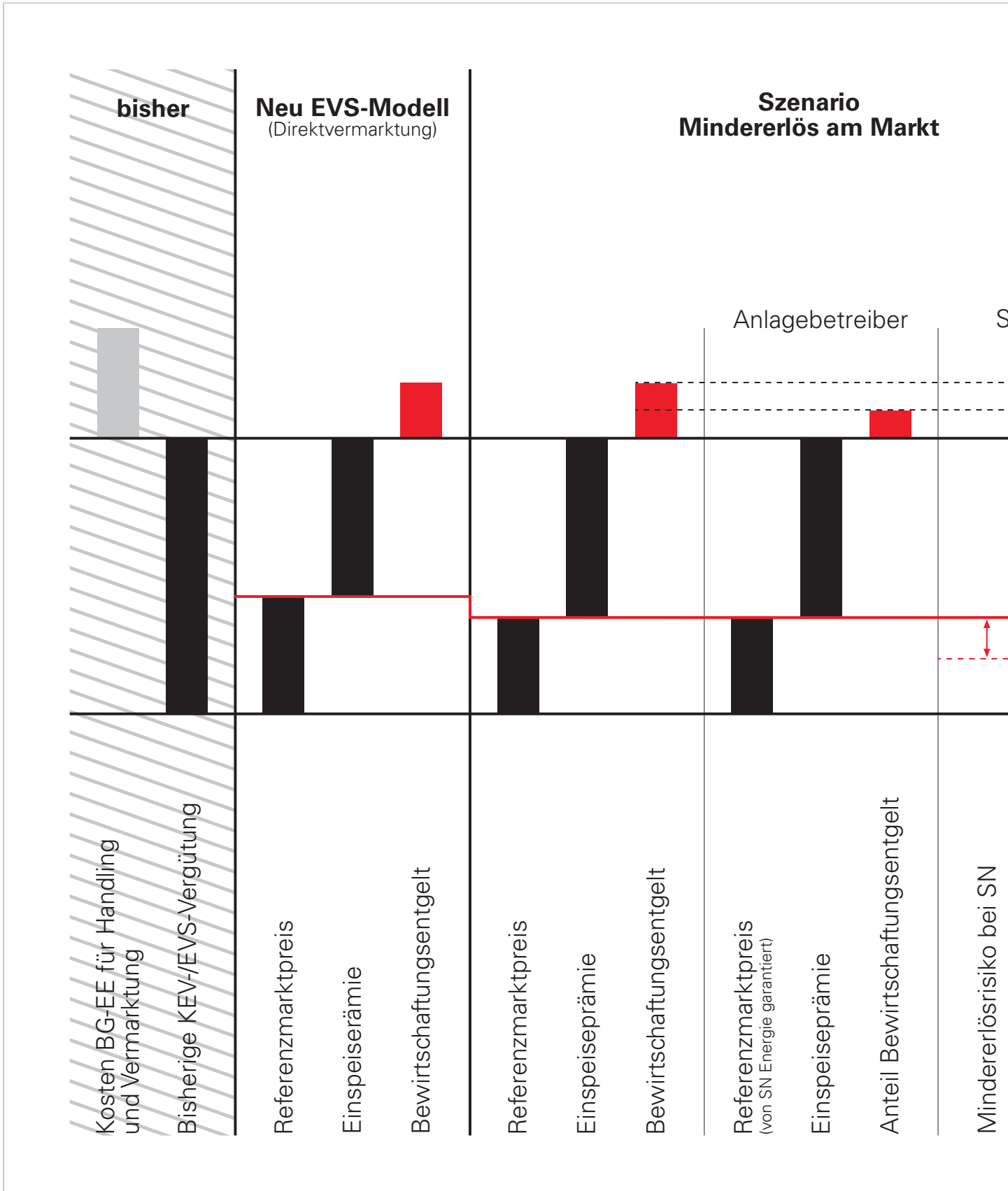
ab 01.01.2020



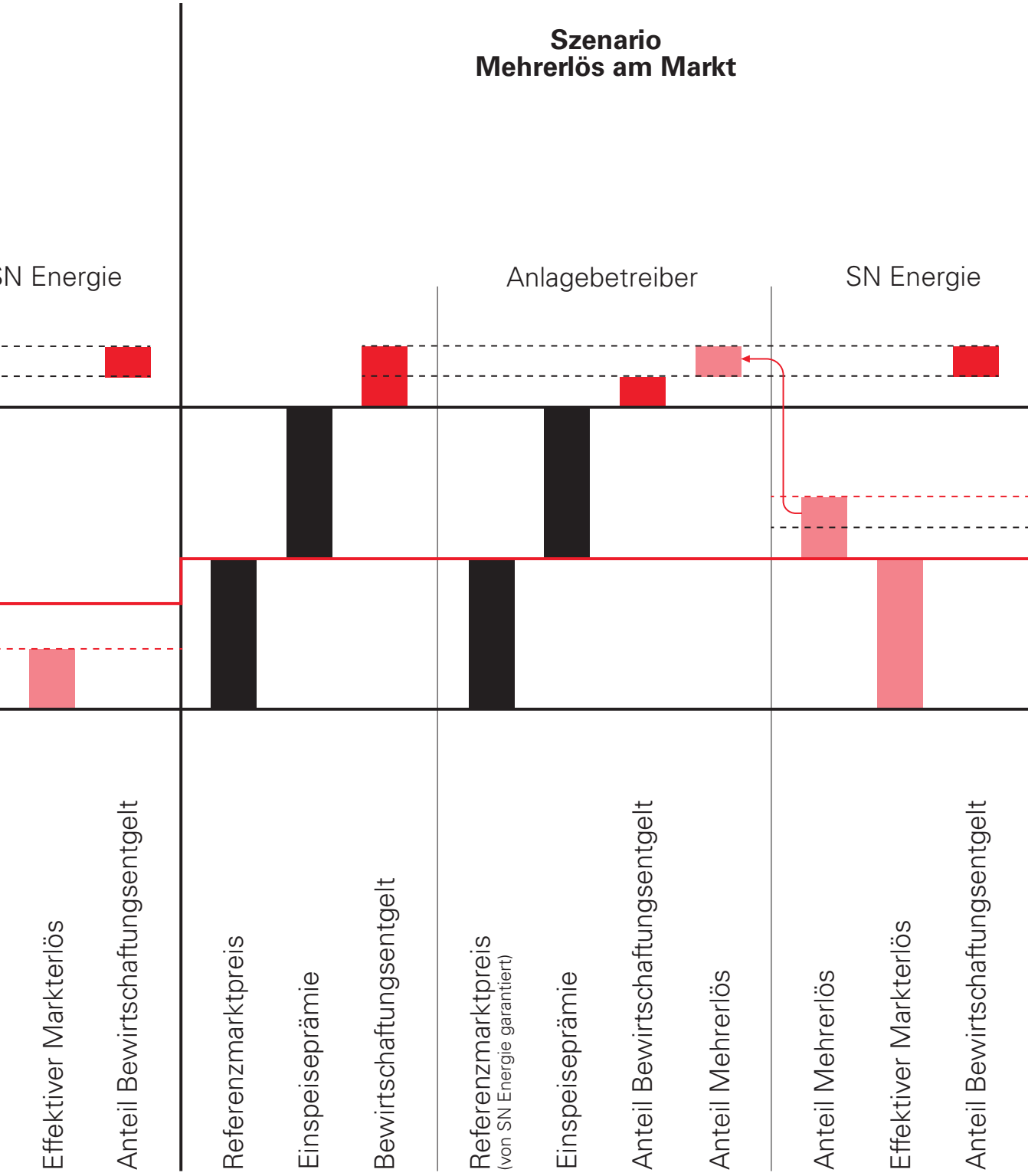
## DIREKTVERMARKTUNG MIT DIENSTLEISTER

ab 01.01.2020





## Szenario Mehrerlös am Markt



## Was können wir für Sie tun?

In der Regel lohnt es sich für Anlagebetreiber/Produzenten nicht, das für die Direktvermarktung spezifische Fachwissen und die nötigen Ressourcen intern aufzubauen. Besser fahren Sie, wenn Sie stattdessen mit uns, einem erfahrenen, verlässlichen Partner mit langjährigem Know-how in der Stromvermarktung, einen Dienstleistungsvertrag für die Direktvermarktung abschliessen. Wir garantieren Ihnen die bisherige KEV- oder EVS-Vergütung und übernehmen die Direktvermarktung mit ihren Marktrisiken. Mehr als 25 Anlagebetreiber, mit über 130 Mio. kWh Jahresproduktion, vertrauen uns.



### Konzentrieren Sie sich auf Ihr Kerngeschäft

Wir übernehmen für Sie die gesetzlich vorgeschriebene Direktvermarktung von A bis Z.

### Profitieren Sie von unserer langjährigen Erfahrung

Wir übernehmen für Sie die tägliche Prognose-Erstellung und den Handel an der Börse.

### Sichern Sie sich Ihre bisherigen Einnahmen

Wir garantieren Ihnen die bisherige KEV-Vergütung und übernehmen das Marktpreisrisiko, falls der quartalsweise festgelegte Referenzmarktpreis höher als der Marktpreis liegt.

## Ihre Vorteile

- Gleich hohe Vergütung wie unter der KEV (Bestandsgarantie, Risikoübernahme durch SN Energie)
- Möglichkeit für Mehreinnahmen
- Kein administrativer und operativer Mehraufwand, keine versteckten Kosten
- Persönliche und kompetente Ansprechperson
- «Rundum-sorglos-Paket»

# Über SN Energie

SN Energie produziert, überträgt und handelt seit 1929 mit elektrischer Energie. Zusammen mit den an ihr beteiligten Energieversorgungsunternehmen deckt sie die gesamte Wertschöpfungskette der Stromversorgung ab. SN Energie besitzt eigene, flexible Kraftwerke, mehrere Beteiligungen und eine eigene Handelsabteilung zur Portfolio-Optimierung. Dabei fokussiert sie sich auf ihre Kernkompetenzen

- Produktion
- Handel und Portfolio-Optimierung (Strom, HKN etc.)
- Asset- und Beteiligungs-Management (Kraftwerke, Beteiligungen und Netze)
- Versorgung und Belieferung von EVU und Händlern mit Strom und HKN
- Dienstleistungen rund um die Kernkompetenzen



*«Seit über 90 Jahren stehen unsere Partner und Kunden im Zentrum unseres Tuns, um gemeinsam Mehrwert und Erfolg zu generieren. Dabei bauen wir auf folgende Grundsätze: Verlässliche, integre Partnerschaften, klare Rollenteilungen mit Fokussierung auf die jeweiligen Kernkompetenzen, gemeinsames Antizipieren künftiger Herausforderungen und frühzeitiges Implementieren von pragmatischen Lösungen.»*

Clemens Hasler,  
Geschäftsleiter SN Energie AG

Als traditionsreiches und solides Energieversorgungsunternehmen verfügt SN Energie über eine belastbare Bilanz, ein bewährtes Geschäftsmodell und langjährige Mitarbeitende, mit viel Erfahrung und Know-how im klassischen Stromgeschäft. Zudem bietet SN Energie als attraktiver Arbeitgeber auch jüngeren Mitarbeitenden ein breites Spektrum an interessanten Aufgaben.

# Unser Dienstleistungsangebot



Strommarkt-  
monitor



Automatischer  
Preisrechner



Portfolio-  
management



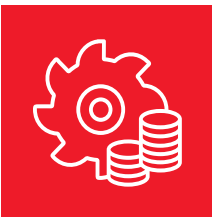
Stromhandel



Herkunfts-  
nachweise



Beratung



Direkt-  
vermarktung



Betriebs- und  
Geschäftsführung



Innovative  
Lösungen

## Kontaktieren Sie uns



**Roger Hartmann**

Technischer Sachbearbeiter KAM

055 647 42 29

076 571 73 73

[roger.hartmann@snenergie.ch](mailto:roger.hartmann@snenergie.ch)



**Adrian Inauen**

Key Account Manager

071 228 40 70

[adrian.inauen@snenergie.ch](mailto:adrian.inauen@snenergie.ch)



### Geschäftsleitung

SN Energie AG  
Vadianstrasse 59  
9000 St.Gallen  
T 071 228 40 70  
[info@snenergie.ch](mailto:info@snenergie.ch)  
[www.snenergie.ch](http://www.snenergie.ch)

### Produktion und Handel/EV

SN Energie AG  
Herrenstrasse 66  
8762 Schwanden  
T 055 647 42 00



[www.evu-solutions.ch](http://www.evu-solutions.ch)